

Les éleveurs AOP Maine-Anjou débattent sur la vente directe



Ghislain Aminot et Christian Douet à l'accueil des éleveurs mardi 30 mai.

Lors de leur assemblée générale du 30 mai, au Domaine des Rues, les éleveurs AOP Maine-Anjou ont pu suivre le bilan de l'année écoulée depuis la dernière AG et très vite le dialogue s'est ouvert sur la vente directe de leur viande de Rouges des Prés. Le président, Christian Douet, a relaté l'organisation d'une dizaine d'éleveurs et leur expérience de mise en place de "points de vente" avec un même cahier des charges de découpe, un même marketing et une même logistique. « C'est une bonne formule et cela va dans le sens de la SICA Rouge des Prés qui développe depuis deux ans un programme de

vente directe collective. Ce principe pourrait redonner une dynamique à la filière car vendre le produit au cœur de l'aire d'appellation serait un bonus. » Celui-ci, éleveur de Rouges des Prés à Châtelais depuis trois générations est passionné par son métier mais reconnaît que « c'est plus difficile pour beaucoup en ce moment ». Après ces échanges fructueux, les éleveurs ont partagé un moment convivial au domaine, avec un repas programmé par l'animateur du site, Ghislain Aminot. Cela aura permis à chacun de poursuivre les conversations et de mettre en commun les différentes expériences.